19/11/2013 - Potencial Engenharia anuncia contratação de novo VP e de Engenharia

O Grupo Método comunica a chegada de Pablo Ibañez como Vice-Presidente Comercial e de Engenharia. O executivo terá a missão de diversificar e ampliar o portfólio de clientes da Potencial Engenharia, uma das empresas do Grupo, que atua há 25 anos no mercado de óleo e gás.
Com mais de 20 anos de experiência em Engenharia, Construção e Desenvolvimento de Negócios, Ibañez é graduado em Engenharia Mecânica pela Universidade Federal de Brasília e Mestre em Administração de Empresas pela Faculdade Getúlio Vargas. O executivo tem passagem como Country Manager, na CH2MHILL, onde cuidou de clientes como Petrobras, VALE, CNS, DOW, Dupont Gerdau, entre outros.
A vinda de Ibañez traz, para a Potencial sua expertise no setor. "Chego ao Grupo Método em um importante momento de crescimento e desafios", afirma.

Sobre a Potencial Engenharia - A empresa é hoje uma das principais fornecedoras do mercado de infraestrutura, construção, montagem e manutenção industrial. Ao longo de seus 25 anos de experiência, a Potencial desenvolveu competências necessárias para atuar em projetos amplos e complexos nos segmentos: óleo e gás, siderurgia, mineração, energia, entre outros.

Sobre o Grupo Método - O Grupo Método nasceu com a finalidade de fornecer soluções integradas de engenharia, construção e manutenção em empreendimentos complexos e de grande porte. Seu objetivo no mercado é atingir resultados extraordinários que agregam valor aos negócios e projetos de seus clientes, além de gerar oportunidades por meio de ambientes onde as pessoas tenham orgulho em trabalhar. Segurança, ética, cumprimento de prazos, rentabilidade e criação de perspectivas de desenvolvimento são valores essenciais para o Grupo.
O Grupo Método foi fundado a partir da junção da matriz Método Engenharia – empresa com 40 anos de atuação no mercado – com as empresas Método Estruturas e Potencial Engenharia, além da unidade de negócio, Método FAST.

Holofote Comunicação